

静岡県内最大級のビジネス支援ネットワーク

菊川の経営コンサルタント会社、ウィズグロースです。  
中小企業・小規模事業者様とともに成長発展することを使命に、補助金の活用支援や経営改善などの伴走型経営支援に取り組んでいます。  
弊社では、中小企業診断士を中心とした約30名の幅広い分野の専門家と協業しています。特に補助金活用支援においては、相談者様の経営課題に応じた最適なチームを結成することで、取扱件数200件以上、採択率約90%の実績をあげています。  
経営に関する悩みをお持ちの方は、どうぞお気軽にご相談ください。経営診断・助言の専門家である国家資格者（中小企業診断士）が対応いたします。



中小企業診断士 代表取締役 勝又 徹  
中小企業診断士 本部マネージャー 矢野 陽介

（株）ウィズグロース 経営コンサルタント業

所在地 / 菊川市堀之内110-1コーポ石川103  
TEL / 050-8887-1247  
FAX / 050-8887-1248  
営業時間 / 9:00～18:00  
定休日 / 土曜日・日曜日



このページは  
Facebook・ホームページにも  
掲載しています！



会員事業所限定サービスです！あなたの事業所もPRしてみませんか？  
掲載希望の方は、会員サービス課までお申し込みください。  
TEL：054-641-2000

ふじのくにの恵みと  
生産者の愛を届けるジェラート店

gelatutti（ジェラトゥッティ）＝Gelateria per tutti  
名前に込められた意味は、イタリア語で《みんなのためのジェラート屋さん》  
ここにきたお客様がみんなニコニコ笑顔になって、たくさん笑って、おしゃべりして…情報交換ができる、そんな地域のコミュニティの場になれば嬉しいです。  
ジェラートの拘りは、静岡県産の野菜や果物がもつ素材の力を最大限に引き出すこと、食材には旬がありその時期にしか味わえない楽しさがあります。  
だからこそ素材の力を大切に、余分な添加物を加えず、自然な味わいを五感で感じていただけたら幸いです。  
蓮華寺池公園のお散歩コースにぜひgelatuttiをご利用ください！



ジェラトゥッティ gelatutti 飲食業

所在地 / 藤枝市若王子1-2-12  
MAIL / gelatutti@gmail.com  
営業時間 / 10:00～18:00  
定休日 / 不定休  
駐車場 / 1台



Instagramは  
こちら



ニシタニ エリ 西谷 英里  
ニシタニ フミノリ 代表 西谷 文紀

ふじえだ事業所百選 No.324



藤枝「カフェ」シーンにおける  
トップランナー

「cafe青いベンチ」は、藤枝駅北口徒歩2分の場所に2024年3月16日にオープンした、白を基調としたカフェです。彩り豊かなクロワッサンサンドをはじめ、驚異のザクザク食感がウリのチキン、韓国で大人気の最新スイーツ・グreekヨーグルトなど、最先端のメニューを味わうことができるお店です。  
1階はカウンター席、2階はテーブル席で藤枝MYFCアウェイ戦のパブリックビューイングや、貸し切りでの利用もできます。  
クラフトビール「藤枝エール」をはじめとして、藤枝の皆様とのコラボなど、駅北から藤枝を盛り上げます、ぜひご来店ください！テイクアウト&出前館もやっています。

カフェアオ cafe青いベンチ（フジエダ勝手にプロデュース(株)）

飲食店経営  
所在地 / 静岡県藤枝市駅前1-7-8  
TEL / 090-9176-6316  
営業時間 / 15:00-21:00 (L.O. 20:30)  
定休日 / 水曜日  
駐車場 / なし（近隣にコインパーキングあり）



カワムラ ワカナ 代表取締役 河村 若菜



Instagramは  
こちら



フィールドワン FIELD ONEトレーニングスタジオ フィットネス

所在地 / 藤枝市前島2-1-3谷川沢ビル2F  
TEL・FAX / 054-637-2110  
営業時間 / 10:00～22:00  
定休日 / 日曜日・祝日



マズダ ムネヒサ スタジオ代表 増田 続久



動けば変わる・いつでも変わる

2024年で創業16年、対応実績述べ10万人以上  
幼児～高齢者、学生アスリート～プロアスリート、産前産後、ブライダルなど様々な目的のお客様をサポートしています。  
流行りを先取りした加圧トレーニング、パーソナルトレーニング、ピラティス指導を行っており、パーソナルトレーナー、ピラティスインストラクター養成や健康経営のための企業契約などにも取り組んでいます。



その時、企業が生き残るために いま、リスクと向き合う。

## 次の直下型地震に対する 3つの備え

東京海上日動火災保険(株)



2024年1月1日(月)16時10分、石川県能登地方を震源とするマグニチュード7.6の地震が発生しました。この能登半島地震により、石川県能登地方を中心に各地で甚大な被害が発生したことは記憶に新しいことと思います。企業防災について考えるにあたり、自社が抱える自然災害リスクに対して「地震は地震」、「洪水は洪水」などとそれぞれ切り離して考えることが多いのではないのでしょうか。しかしながら、過去の震災においても土砂災害や津波、火災、豪雪、大雨などによる**複合災害**が発生しています。特に1923年に発生した関東大震災では、土砂災害、津波および火災の3つの災害が単独、もしくはあわせて地震前後の台風によって被害を甚大化(地震後の台風は土砂災害だけでなく河川氾濫も引き起こしました。)させ、被災地に大きな傷を残しました。地震とそれによって引き起こされる災害による複合災害、地震と台風による複合災害など、関東大震災では想定しうる災害のなかでも特にワーストシナリオであったことが分かります。

それでは、多様化・複雑化していく複合的な自然災害リスクに対して、今後企業はどのように向き合い、対策を講じる必要があるのでしょうか。将来発生するであろう直下型地震(もしくは大きな被害を与える様々な地震)に対する3つの備えを次回以降のコラムでご提案させていただきます。

わが社の

藤枝で輝く  
あの人を紹介!

HPにも掲載しています!



# 輝パーソン

## Key Person

NO. 148

### お客様ファーストの整体を目指して

4月から天王町へ移転オープンしたくつろぎ整体は、肩こり、腰痛、体のゆがみなど、幅広いお悩みにお答えしています。

岡平さんはお客様に寄り添うことを大切にしており、小さな不調や心配事などお客様が必要に感じたタイミングで通うことができるお客様ファーストの整体を目指しています。

新店舗はお客様がリラックスできる空間づくりを意識し、観葉植物やアロマ、照明の強弱など細部までこだわった空間で、一人ひとりにあった施術を行っているといえます。そのため、リピーターのお客様も多く、寄せられる「体が楽になった!」の言葉が仕事をする上での原動力になっているそうです。

今後の目標は、常に新しい知識や技術を学び、知識を更新することでお客様への施術をより良いものにしていきたいと話してくれました。

[DATA]

くつろぎ整体

療術業

静岡県藤枝市天王町3-2-29

Tel:054-643-7155



事業所  
HPはこちら▶



Key Person

オカヒラ カツヤ

岡平 克哉さん

アクサ生命が  
お届けする

健康経営で強い会社を作る  
ワンポイントアドバイス

# 健康経営

《今回のテーマ》

## 持続可能な社会を目指して

これまで健康経営について様々な視点でお話ししてきました。経営者と従業員の関係がとても家族的なものであったり、企業の社会への貢献が必要など、古き良き日本の会社、という印象をもちました。

日本では、昔から近江商人の「三方よし」のように、社会貢献をもって、企業も社会の一員であるという考え方が普通です。

一方で、欧米では、会社は株主の利益を最大化するために存在する、という風潮がありますが、いよいよ、日本的な経営スタイルが世界的に注目され始めています。

毎年スイスで開催される世界の経営者や政治家が集まるダボス会議やアメリカの主要なCEOが組織化しているビジネスラウンドテーブルで、これからは、企業のパーパス、存在意義に関して、お客様、取引先、従業員、地域、そして最後に株主

を含む関係者全員に対して責任があるという声明を発表しています。

また、今の小学生ですら学校でSDGs、持続可能な社会をどのように作っていくか?という取り組みを実施しています。

まさに、企業も個人も存在意義、「私たちはなぜ存在するのか」という問いに答える必要があります。

日本は、先進国の中で初めて超高齢化社会を経験している国ですが、伝統的なこの経営の仕組みに健康経営を加えて、生涯を通じて健康で、社会とかわりのある仕事について、そして家族と良好な関係が続くとても幸せな国として、世界に発信していけることを夢見ています。

アクサ生命も微力ではありますが、この社会貢献の取り組みを、引き続き全力で進めていきたいと思っています。

### お客様の毎日に潤いを

主にアメ車やヨーロッパ車などの中古車の販売や、自社オリジナルのサーフ用品を取り扱っているリコスアーベサーフアンドカーズ。

山本さんは、小さなころからサーフィンと車が大好きで、「いつか好きなものを融合させたお店を作りたい」という夢を持っていたといい、4年前に念願のお店をオープン。サーフボードの注文を受ける際には、お客様の雰囲気や、スタイルにあうものを汲み取り、提供することを大切にしているといえます。自社で購入していただいたサーフボードや車を通じて、お客様の毎日に「潤い」を与えたいそうです。

会社の業務の幅を広げ、より多くの人にお店を知ってもらうことが今後の目標。お客様の日常をより豊かにするお手伝いをしながら、会社を大きくしていきたいと力強く語ってくれました。

[DATA]

リコスアーベサーフアンドカーズ

中古車販売他

藤枝市時ヶ谷404-15

Tel:054-689-5600

事業所  
HPはこちら▶



Key Person

ヤマモト アツシ

山本 敬史さん