

商品を一切変えずに、
そしてお金をかけずに、

セミナー&ワーク

売り上げを伸ばす方法

消費税が10%に引き上げられる10月を控え、今後売上減少が懸念されています。販売促進の為に、チラシやDM、FacebookにTwitter、Google+など様々なツールを使っているものの思ったような成果が出ず悩んでいる方も多いのではないのでしょうか。本セミナーでは視点を変えて売り手ではなくお客様を起点にして、お客様の喜ぶコト、お客様にできるコト、お客様の不満を解消するコトといったお客様起点の「コト」に着目しつつ、しっかりと価値を伝えることで業績をあげていく方法について実践を交えて伝えます。是非この機会にご参加ください。



講師 有限会社 ガイア 代表 **松野 恵介**

【プロフィール】

京都府で商売人の家系に生まれ育つ。
「モノ」売りから「コト」売りへ。モノ余りの時代に、マーケティング手法を活用しつつ、お客様との繋がりを創り出す仕組みづくりを得意とするマーケティングコンサルタント。
上場企業から商店街の個店まで活性化。年間講演数は80回を超える。

内容

- 1、消費税・軽減税率の制度概要
(直前対策に向けて、毎回最新の情報をお知らせします。)
- 2、モノ売りから「コト売り」への視点
- 3、商品・サービスの価値の伝え方
- 4、差別化ではなく「独自化」を目指そう！
- 5、客単価が20%伸びた魔法のPOP等、実例をあげながらお伝えし実践していただく

セミナーとワークショップを行います。1回目では「コト視点」「コト売り」の基本講演、2回目では事例をふまえて実際にPOPを作成するワークを行います。

日時

1回目：令和元年**8月30日(金)** 13:30~15:30

2回目：令和元年**9月27日(金)** 13:30~15:30

※原則として全日程の受講をお願いいたします。

場所

藤枝商工会議所会館 4階ホール

定員

30名 (定員になり次第締切ります) **受講料 無料**

申込方法

下記申込書に必要事項をご記入の上、FAXにてお申込下さい。

主催 / 藤枝商工会議所・中小企業相談所

TEL054-641-2000 FAX054-643-2000

「商品を一変えずに、そしてお金をかけずに、売り上げを伸ばす方法」受講申込書

FAX : 054-643-2000

藤枝商工会議所 行

事業所名		TEL	
事業所住所		該当する方に○印をお願いします 会員 非会員	
受講者氏名			